

Gehen Sie gerne auf Menschen zu, sind Sie neugierig und wollen Sie den Beruf des Verkäufers im Außendienst von Grund auf lernen? Dann ist der Einstieg als Junior-Verkäufer bei Ehrig für Sie das perfekte Sprungbrett in eine erfolgreiche Vertriebskarriere.

Die Ehrig GmbH beschäftigt 70 Mitarbeiter (m/w) und ist das führende Büro-Systemhaus in Berlin, eine Kombination aus klassischem Bürofachhandel und IT-Systemhaus. Der 1947 gegründete Familienbetrieb in 3. Generation ist hauptsächlich regional in Berlin-Brandenburg tätig und betreut gewerbliche Kunden, vorwiegend aus dem Mittelstand, aber auch Freiberufler, Behörden und Großkunden. Als Vertriebs- und Service-Center für IT und Bürosysteme betreut Ehrig seine Kunden ganzheitlich in den Bereichen: Druck/Kopiersysteme, IT und Dokumentenmanagement. Langfristige Kundenzufriedenheit ist unser höchstes Unternehmensziel.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams suchen wir **SIE** zum nächstmöglichen Termin als

Junior-Verkäufer (m/w) im Außendienst

Ihre Aufgaben

Nach intensiver Einarbeitung in unsere Paper Output Systeme und Workflowlösungen unterstützen Sie den entsprechenden Außendienstmitarbeiter bei der Gewinnung von Neukunden und beraten und betreuen unsere Bestandskunden im Großraum Berlin. Nach Absprache planen Sie selbständig Ihre wöchentlichen Aktivitäten und dokumentieren die Kundeninformationen in unserer CRM-Software. Die zurückliegenden Tätigkeiten analysieren Sie auf Optimierungspotential. Sie pflegen eine enge Zusammenarbeit mit dem restlichen Verkaufsteam und allen beteiligten Abteilungen.

Ihr Profil

Erfolgreich abgeschlossene Berufsausbildung – idealerweise mit EDV-Grundkenntnissen –
Sicheres Auftreten - Verkäuferisches Talent - Kontaktfreude
Selbstständiges, engagiertes Arbeiten
Kurzum: Sie haben Freude am Vertrieb sowie dem Umgang mit Menschen.

Wir bieten

Ein leistungsorientiertes Einkommen.
Eine flexible Kfz-Regelung.
Eine qualifizierte und intensive Einarbeitung sowie professionelles Coaching.
Erfahrung des führenden Büro-Systemhauses in dritter Generation.
Ein Arbeitsumfeld, das Sie eigenverantwortlich aktiv mitgestalten können.
Motivierte und erfahrene Kollegen (m/w).

Interesse?

Wenn Sie sich in diesem Profil wiederfinden, senden Sie bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihrem möglichen Eintrittstermin an:

bewerbung@ehrig.de

oder per Post an:

Ehrig GmbH Büro-Systemhaus
Vertriebsleitung
Herr Torsten Ehrig
Sophie-Charlotten-Str. 92
14059 Berlin